

L U M B R E



Negocio de mascotas: snacks, higiene, accesorios y primeros auxilios

Materia: Emprendimiento

04/10/2026

Antes de empezar

Un mercado enorme, mal atendido: conoce lo que sí es seguro, qué no se puede fabricar en casa y cómo cobrar.

QUÉ APRENDERÁS

- Vender productos seguros para perros y gatos (snacks, shampoos, camas, transportadoras) y asesorar con criterio.

México: 8.6 M hogares con perro, 3.4 M con gato

El dueño mexicano promedio gasta \ \$450-800/mes en alimento y \ \$200-500 en extras. Si tu producto resuelve una molestia (mal olor, ansiedad, pelo suelto, viaje) te pagan. Si solo es "bonito", compite con Shein.

Productos que SÍ puedes fabricar en casa

- **Snacks deshidratados** (hígado, pulmón, camote): deshidratadora a 70 °C 6-8 h; vida anaquel 3 meses en bolsa con zipper + absorbedor de oxígeno. Aviso de funcionamiento + etiqueta con ingredientes.
- **Shampoo natural sin perfume:** jabón de castilla diluido + aloe vera + una pizca de aceite de coco. NO uses aceites esenciales (tea tree es tóxico para gatos).
- **Camas y cobijas:** costura resistente + relleno de espuma alta densidad + funda lavable. Ticket \ \$350-800.
- **Collares y correas de tela reforzada:** webbing + herrajes + bordado nombre. \ \$180-400.

Productos que NO puedes fabricar

1. Alimento completo (crocant): requiere registro SENASICA-Ganadería y cumplimiento NOM. No es negocio casero.
2. Antipulgas/repelentes con químicos (fipronil, permetrina): son producto veterinario controlado.
3. Vitaminas o suplementos con promesa terapéutica: entran en suplementos alimenticios, aviso COFEPRIS.

Uvas, xilitol, chocolate

Nunca incorpores ni ofrezcas ingredientes tóxicos para la especie: uva/pasas (riñón), xilitol (hígado), chocolate (corazón), cebolla/ajo (anemia hemolítica), cebollín, macadamia. En etiqueta: "solo uso para perros, NO gatos" si lleva extractos dudosos.

1. Un cliente te pide un shampoo "anti-pulgas natural". ¿Qué respuesta es responsable?

- ☐ Le vendo el mío con 5 gotas de aceite de neem: mata pulgas y es natural.
- ☐ Le explico que ningún shampoo casero elimina pulgas adultas; mi fórmula calma comezón, y para pulgas necesita pipeta o collar aprobado por veterinario (tratamiento real).
- ☐ Le pongo permetrina diluida: es lo que usan las marcas.

2. ¿Qué problema REAL tiene tu vecino con su mascota que tú podrías resolver con un producto? Anótalo y diseña la ficha mínima.

Para dominar este tema

Lo esencial que debes saber

- México: 8.6 M hogares con perro, mercado enorme.
- 4 categorías fabricables: snacks, shampoo, camas, collares.
- 3 prohibidas: crocas, antipulgas químicos, suplementos terapéuticos.
- Lista de tóxicos por especie en cada etiqueta.
- La honestidad sobre lo que hace/no hace tu producto vende más a largo plazo.

Preguntas clave del tema

1. ¿Qué puedo fabricar y qué no en mascotas?
2. ¿Qué ingredientes NO van en un snack casero?
3. ¿Cómo etiqueto un snack para que pase revisión?
4. ¿Cómo respondo cuando piden un "milagro natural"?

Lo que debes poder hacer

- Diseñar un snack deshidratado seguro con vida anaquel y etiqueta.
- Calcular precio de un shampoo natural con 4 capas de costo.
- Redactar una respuesta honesta a un cliente que pide efecto terapéutico.

Referencia curricular

Materia:	Emprendimiento
-----------------	----------------

Versión interactiva completa (con actividades, videos y autoevaluación):



<https://lumbre.lat/object/tc-r-mascotas-oa01>

Material educativo generado desde Lumbre · lumbre.lat