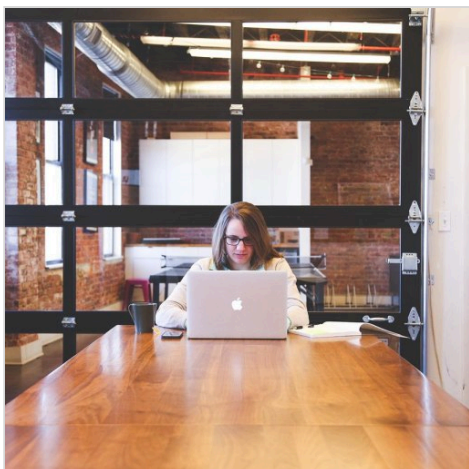


L U M B R E



Canasta de pan dulce para regalo: la cotización pieza por pieza y la caja que se regala

Materia: Cocina y negocio

03/10/2026

Antes de empezar

Canasta de pan dulce para regalo y por encargo: costeo de las piezas propias y de las revendidas, caja con ventana, celofán y listón, ficha de costo por canasta buena, precio de temporada, escenarios de entrega, punto de equilibrio, anticipo y errores de la venta por encargo.

QUÉ APRENDERÁS

- Cotizar una canasta de ocho piezas con su empaque, costear el lote de cuarenta canastas, calcular el costo por canasta buena con la merma del reparto, fijar el precio de lista y el del detalle con chocolate, y proyectar la ganancia de una temporada de encargos.

Qué vendes y a quién

Canasta surtida de pan dulce para obsequio: ocho piezas de conchas, orejas, cuernitos y polvorones, media tanda propia y media de proveedor, con fruta de fondo, caja con ventana, celofán y listón. Se vende por encargo, con anticipo y fecha pactada, y es la venta que convierte una hornada corriente en un ticket alto.

La oficina que manda el detalle para el cumpleaños de una compañera, el hijo que arma el obsequio del diez de mayo, la madrina que lleva la canasta del domingo, el que resuelve un regalo en media hora y la vecina que agradece con pan. Compran la caja completa, no la pieza: pagan para que llegue bonita, llena y a la hora prometida.

La idea en una línea

Canasta surtida de pan dulce para obsequio: ocho piezas de conchas, orejas, cuernitos y polvorones, media tanda propia y media de proveedor, con fruta de fondo, caja con ventana, celofán y listón. Se vende por encargo, con anticipo y fecha pactada, y es la venta que convierte una hornada corriente en un ticket alto.

VIDEO

Canastas de pan dulce para regalo, idea de negocio

La canasta armada: ventana, celofán y listón son parte del producto que se regala.



Escanea para verlo en Lumbre

<https://www.youtube.com/watch?v=dXA5XXP-oDQ>

Por qué prende este producto

La canasta es la única venta del pan dulce donde el comprador no regatea el precio: compara contenido y presentación, y decide por la caja. Y como se cobra con anticipo, es la venta que financia la hornada en lugar de salir del dinero del día. Por eso conviene aunque el margen porcentual sea más flaco que el de la pieza suelta.

Insumos: lo que sale cada lote

Cuarenta canastas de ocho piezas, 320 piezas entre tanda propia y pan de proveedor

Insumo	Cantidad	Precio de referencia	Costo en el lote
Conchas, orejas y cuernitos de proveedor a mayoreo	180 pieza	\$8.50 por pieza	\$1530.00
Harina de trigo fuerza para la tanda propia	4.5 kg	\$26.00 por kg	\$117.00
Azúcar	1.6 kg	\$30.00 por kg	\$48.00
Mantequilla para masa y cobertor	1.1 kg	\$160.00 por kg	\$176.00
Huevo	1.1 kg	\$42.00 por kg	\$46.20
Levadura fresca	0.14 kg	\$180.00 por kg	\$25.20
Leche	1.1 litro	\$28.00 por litro	\$30.80
Cacao en polvo del cobertor	0.14 kg	\$180.00 por kg	\$25.20
Caja de cartón con ventana	40 pieza	\$22.00 por pieza	\$880.00
Fruta de temporada para el fondo	3 kg	\$40.00 por kg	\$120.00
Vainilla, sal y ralladura	incluido	se paga por lote	\$40.00
Celofán, listón, papel y etiqueta	incluido	se paga por lote	\$90.00

Insumo	Cantidad	Precio de referencia	Costo en el lote
TOTAL DEL LOTE	40 piezas	5% de merma	\$3128.40

El lote cuesta \$3128.40 y rinde 40 piezas, o sea \$78.21 por pieza antes de merma. Si 5% se daña, se pega o no se vende, te quedan 38 piezas buenas y el costo real sube a \$82.33 por pieza. Ese es el número con el que se fija el precio, no el primero.

Las reglas de este producto, con su ejemplo

Lo que tienes que tener claro	Cómo se ve en este producto
la canasta se cotiza pieza por pieza	ocho piezas, la caja y el lazo: el número sale antes de dar el precio
el empaque es parte del producto	caja con ventana, celofán y listón cuestan veintidós pesos y son lo que el cliente regala
el pedido se aparta con anticipo	sin anticipo la canasta del sábado se hornea y puede no venderse
la mitad del pan es de proveedor y la mitad de la casa	lo propio pone la marca y lo revendido pone el volumen sin horno extra
el pan de la canasta se hornea el día de la entrega	pan del día anterior se ve en la foto y se siente en la mordida
la merma de la canasta llega en el reparto	dos cajas de cuarenta se quiebran en el camino o llegan tarde a la fiesta
la temporada manda en la venta por encargo	diciembre, el diez de mayo y las juntas de vecinos concentran el año
el ticket alto no es margen alto	a ciento sesenta y cinco con costo de ochenta y dos queda algo más de la mitad del precio
el relleno dulce sube la orden sin subir la merma	chocolate o fruta en la misma caja agregan treinta pesos que no se maltratan
la fecha y el nombre escritos protegen la entrega	canasta con etiqueta no se reclama y se vuelve a pedir al año siguiente
el reparto se costea, no se regala	los kilómetros de moto van en el renglón de esa entrega, no en la suerte
lo que sobra de la surtida no se recompra	el proveedor no recibe pan de vuelta: la caja extra se vende suelta el mismo día
el costo por pieza se calcula dividiendo el costo del lote entre las piezas buenas que quedan después de la merma	lote de \$3128.40 para 40 piezas: \$78.21 cada una, y con 5% de merma sube a \$82.33

Lo que tienes que tener claro	Cómo se ve en este producto
la ganancia de una jornada es el número de piezas vendidas por el margen de cada pieza, y todavía no descuenta los gastos fijos del mes	16 piezas por \$82.67 de margen dan \$1,323 antes de gastos

A qué precio se vende

Tres formas de colocar el mismo producto

Dónde lo vendes	Precio por pieza	Por qué ese precio
Canasta de ocho piezas	\$165 la canasta	El precio de lista con caja, celofán y listón puestos
Canasta con chocolate y veladora	\$195 la canasta	Treinta pesos más de orden sin prender otro horno ni subir la merma
Detalle de cuatro piezas en caja chica	\$95 la caja	La entrada de la canasta: el regalo pequeño que se pide todo el año

Margen de cada pieza

Vendiendo a \$165.00 y costándote \$82.33, cada pieza deja \$82.67 (50% del precio). De ahí salen los gastos fijos del mes y tu sueldo.

Cuánto deja: día, semana y mes

Proyección con el mismo margen por pieza

Escenario	Piezas vendidas	Ingreso del día	Ganancia del día (antes de gastos fijos)
Día flojo	8 piezas	\$1,320	\$661
Día normal	16 piezas	\$2,640	\$1,323
Día bueno	24 piezas	\$3,960	\$1,984

Ganancia por escenario de venta

	Día flojo	Día normal	Día bueno
Ganancia del día (MXN)	1320	2640	3960

Unidad: MXN

Fuente: Cálculo con los costos de este objeto

El gráfico interactivo es interactivo en la versión online.



Los números del negocio, no de la receta

Cuenta del mes	Monto
Piezas vendidas al mes (16 por día, 3 días)	192
Ganancia bruta del mes	\$15,873
Gasto fijo: Renta del espacio y cuota de mercado	-\$620.00
Gasto fijo: Gas y luz del horno	-\$540.00
Gasto fijo: Empaque de reserva y transporte	-\$380.00
Gasto fijo: Agua, jabón y desinfección	-\$180.00
Ganancia neta estimada del mes	\$14,153
Punto de equilibrio (piezas para no perder)	21 piezas al mes
Inversión en equipo y utensilios	\$3,800 (se recupera en ~3 días de venta normal)

La receta, con cantidades de lote

ACTIVIDAD INTERACTIVA DISPONIBLE EN LUMBRE

1. Cómo se hace



Montaje, empaque y transporte

- Mesón de armado limpio, con charola para las piezas de descarte y balanza al alcance.
- Cajas con ventana en tres tamaños, celofán en rollo, listón de dos anchos y etiqueta con espacio para fecha.
- Transporte con canastilla o caja rígida: el pan de regalo viaja de pie y sin nada encima.
- Hielera chica para el chocolate y la veladora del detalle, que se derriten en la cajuela.

- Libreta de encargos con nombre, fecha, hora, anticipo y saldo, y una copia de la lista de precios.

Errores típicos de este producto

Lo que hunde la ganancia de este producto

Error	Por qué pasa	Cómo se arregla
Vender la canasta sin cotizarla en la hoja	Parece negocio porque el ticket es grande y nadie suma las ocho piezas más la caja.	Cotizar por escrito antes de dar precio y renovar la hoja cada vez que se mueve la harina o la mantequilla.
Guardar el anticipo como dinero del día	El anticipo se gasta en el mandado y cuando llega la entrega no está el pan.	El anticipo va a un sobre aparte y solo se toca para comprar los insumos de ese pedido.
Armar con pan del día anterior	La prisa de la mañana y la caja que no alcanzó a hornearse.	hornada el mismo día o pan de proveedor fresco, y negar el encargo que no se puede cumplir a tiempo.
Cargar las cajas una sobre otra en el reparto	El pan quebrado que llega a la fiesta ya no es obsequio.	caja rígida de pie, viaje corto y la última milla en mano o en moto con sujeción.
Prometer la misma caja en diciembre	La temporada llena la agenda y la surtida se achica sin avisar.	Fecha límite de encargos publicada y lista cerrada: lo que no entra en la agenda se queda fuera con la explicación puesta.

Checa si ya entendiste el producto

2. ¿Cuánto cuesta producir una pieza buena de este producto, en pesos? Usa el costo del lote entre las piezas buenas.

Respuesta:

3. En un día normal vendes 16 piezas. ¿Cuánto de ganancia entra ese día antes de descontar los gastos fijos?

Respuesta:

4. Si la siguiente temporada sube el precio de tus insumos un 15%, ¿cuál es la reacción correcta?

- ☐ volver a calcular el costo por pieza y decidir si subes precio o reduces porción
- ☐ mantener el precio y aguantar la pérdida hasta que baje el insumo
- ☐ bajar la calidad del insumo para conservar el precio
- ☐ subir el precio el mismo 15% sin tocar el costeo

5. Armar cuarenta canastas cuesta 3,128.40 pesos y se pierden dos por quebradas o por entrega tarde. ¿Cuál es el costo por canasta buena?

☐ \$82.33

☐ \$78.21

☐ \$85.60

☐ \$80.15

6. Cobrar la canasta al momento de entregar, sin anticipo, es la forma correcta de vender por encargo.

☐ Verdadero

☐ Falso

7. La caja lleva _____ hacia el frente para que el cliente vea el surtido sin abrirla.

8. Une cada práctica del encargo con lo que asegura.

8.	cotizar las ocho piezas en la hoja	_____
8.	cobrar la mitad por anticipo	_____
8.	contar y pesar cada caja en el mesón	_____
8.	escribir nombre, fecha y hora	_____

Opciones: que el precio salga del costo y no del tamaño del ticket · financiar la harina y la caja antes del encargo · que no llegue una canasta con siete piezas · que la entrega no se discuta y el pedido se repita

ACTIVIDAD INTERACTIVA DISPONIBLE EN LUMBRE

9. ¿Cuál paso está mal hecho?



10. Ordena la ruta de un encargo de canastas.

Contar piezas, caja, celofán y reparto y dar el precio _____

Cobrar anticipo y anotar nombre, fecha y hora _____

Tanda propia el día de la entrega más pan de proveedor _____

Capas con papel al fondo y la ventana al frente _____

Reparto en caja rígida, saldo cobrado y nota en la libreta

ACTIVIDAD
INTERACTIVA
DISPONIBLE EN
LUMBRE

11. Te piden veinte canastas para el viernes y solo alcanzas a hornear doce. ¿Qué haces?



12. Empiezas a ofrecer el detalle de cuatro piezas a 95 además de la canasta grande. ¿Qué pasa primero?

- ☐ entra más gente a la lista y sube el número de entregas, no solo el importe
- ☐ sube el margen porcentual de cada caja
- ☐ desaparece la merma del reparto
- ☐ baja el costo del pan de proveedor

Reflexiona: Antes de contestar piensa cuántos clientes nuevos alcanza a conocer una caja chica al mes.

13. Vender mucho alcanza para que el negocio sea bueno.

- ☐ Verdadero
- ☐ Falso

14. Con los números de este objeto: ¿cuántas piezas tendrías que vender al mes para cubrir tus gastos fijos y cuánto tiempo tardarías en recuperar el equipo?

Usa el punto de equilibrio y la ganancia del día normal.

ACTIVIDAD INTERACTIVA DISPONIBLE EN
LUMBRE

15. Chequeo del producto



Atribución de video e imágenes

Video y fotos externas usadas en este objeto

Recurso	Fuente	Licencia
Video: canastas de pan dulce para regalo	YouTube · María Arellano (Las Canastas de María)	embebido, sin descarga

Recurso	Fuente	Licencia
Foto: canasta con pan dulce surtido	File:Canasta con pan dulce de la "Fonda Garufa" en la Colonia Condesa en la Ciudad de México.jpg · Estef93	CC BY-SA 4.0
Foto: canasta de pan y repostería envuelta	File:Canasta de pan de la Fonda Garufa en la Colonia Condesa.jpg · Stephanie Lopez	CC BY-SA 4.0

Precios de referencia

Los precios de insumos son de referencia (septiembre de 2026, zona urbana de México, tianguis y autoservicio). Sirven para entender el método y comparar. Antes de arrancar, sustitúyelos por los precios de tu mercado y vuelve a correr las mismas cuentas.

Ficha del producto

Datos del negocio en una sola tabla

Campo	Valor
Colección	Apoyos de estudio · Lumbre > Negocios Caseros de Cocina > Pan y conchas
Ruta y etapa	nc-r-desayuno · Pan y conchas
Producto	Canasta de pan dulce para regalo: la cotización pieza por pieza y la caja que se regala
Costo del lote	\$3128.40 por 40 piezas
Costo por pieza buena	\$82.33 (merma 5%)
Precio sugerido	\$165.00
Margen por pieza	\$82.67 (50%)
Ganancia en día normal	\$1,323
Ganancia neta mensual estimada	\$14,153
Punto de equilibrio	21 piezas al mes
Video verificado	dXA5XXP-oDQ
Autor	Roadwise Consulting

Cómo usar esta ficha

Imprímela o cópiala en tu cuaderno de cuentas. Cambia solo tres cosas cuando la vuelvas a correr: precio del insumo, piezas por día y gastos fijos. Todo lo demás se recalcula solo.

Referencia curricular

Materia:	Cocina y negocio
-----------------	------------------

Versión interactiva completa (con actividades, videos y autoevaluación):



<https://lumbre.lat/object/nc-pan-04>

Material educativo generado desde Lumbre · lumbre.lat